

( 1-° , E1# , ~ #°B~#° " -E, E1E, ° , #°°B°#°#  
"B~° "E11# , ~ #° 1#E1-~æ ° #°~ÆE11° #, ~ #  
\* °B° 1-ç° 1#°°B°#° , 3<0 ( 6#° 1#  
&~ 1-1E1° æ µE1"°

SECCIÓN III: POTENCIALIDADES DE UN SISTEMA REGIONAL DE GARANTIAS PARA LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS EN CENTROAMERICA

## SECCIÓN III: POTENCIALIDADES DE UN SISTEMA REGIONAL DE GARANTIAS PARA LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS EN CENTROAMERICA

### Beneficios de un Sistema Regional de Reafianzamiento:

1. Liberar compromisos de los Sistemas de Garantía, y como consecuencia amplificar la capacidad de otorgar garantías de crédito por parte de estas instituciones (mitigación de capital y apalancamiento).
2. Compartir el riesgo con un tercero, disminuyendo los compromisos y liberando riesgo.
3. En el momento que un Sistema de Reafianzamiento reafianza una garantía de crédito, mejora la calificación de la garantía otorgada por parte de los Sistemas de Garantía, ya que se disminuye considerablemente la posibilidad de default por parte de estos.
4. Un Sistema de Reafianzamiento Regional puede potenciar y promover las operaciones financieras entre empresas de distintos países, en un ambiente de mayor confianza y respaldo



# SECCIÓN III: POTENCIALIDADES DE UN SISTEMA REGIONAL DE GARANTÍAS PARA LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS EN CENTROAMERICA

## Beneficios de un Sistema de Garantías de crédito:

1. Permite acceso al crédito a empresas de menor tamaño que, por falta de garantías no pueden acceder a un crédito. Adicionalidad tipo I y Adicionalidad tipo II.
2. El reafianzamiento permite liberar capital, compartir riesgo, estandarizar operaciones y mejorar, aumentar la capacidad por otorgar garantía a los sistemas reafianzados.
3. Para las Instituciones Financieras, permite reducir provisiones y mitigar capital, favoreciendo que estas instituciones puedan otorgar créditos a más empresas con estas características.
4. Un Modelo de Negocios basado en la gestión de operadores (SNG e IFIs) favorece la masificación de las garantías y del crédito y la atomización del portafolio.
5. En un Modelo de Negocio donde se evalúa riesgo y la garantía cubren el 100%, el volumen de operación tiende a ser menor, el monto más alto y mejores condiciones de crédito.
6. En un modelo de garantías parciales automático, si el volumen de operación es alto, en el largo plazo, mejora las condiciones crediticias a las cuales pueden acceder los destinatarios finales a un crédito.

==➔➔➔Aumentar Recursos, ceder riesgo, liberar riesgo-garantías, mejorar indicadores y gestión, compartir el mercado con mayor impacto. <<←==

# PROPUESTA DEL SISTEMA REGIONAL DE GARANTÍAS PARA LA REGIÓN CENTROAMERICANA.



**GRACIAS**



SISTEMA ECONÓMICO  
LATINOAMERICANO  
Y DEL CARIBE



BozzoConsulting