



# Medidas no arancelarias: Integración regional y competencia

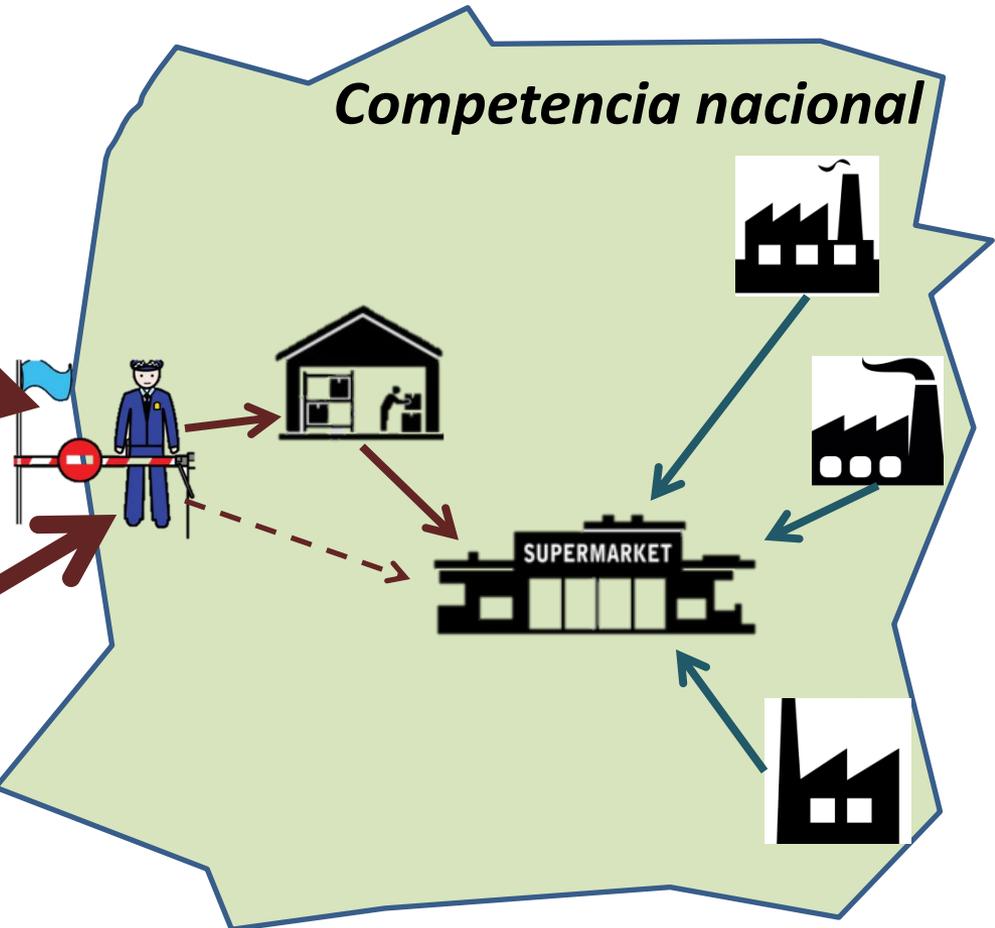
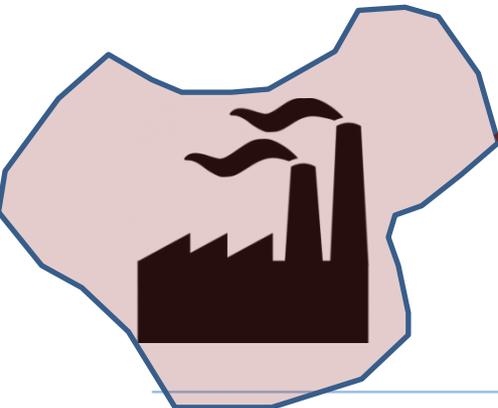
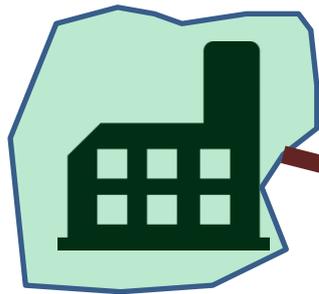
*V Reunión Anual del Grupo de Trabajo sobre Comercio y  
Competencia de América Latina y el Caribe (GTCC)*

Ginebra, Suiza / Manta, Ecuador  
3 de diciembre de 2015

**Christian Knebel, Economista**  
**Trade Division, Trade Analysis Branch, UNCTAD**  
[christian.knebel@unctad.org](mailto:christian.knebel@unctad.org)

# Competencia nacional y comercio internacional

*Empresas extranjeras*



*Competencia nacional*

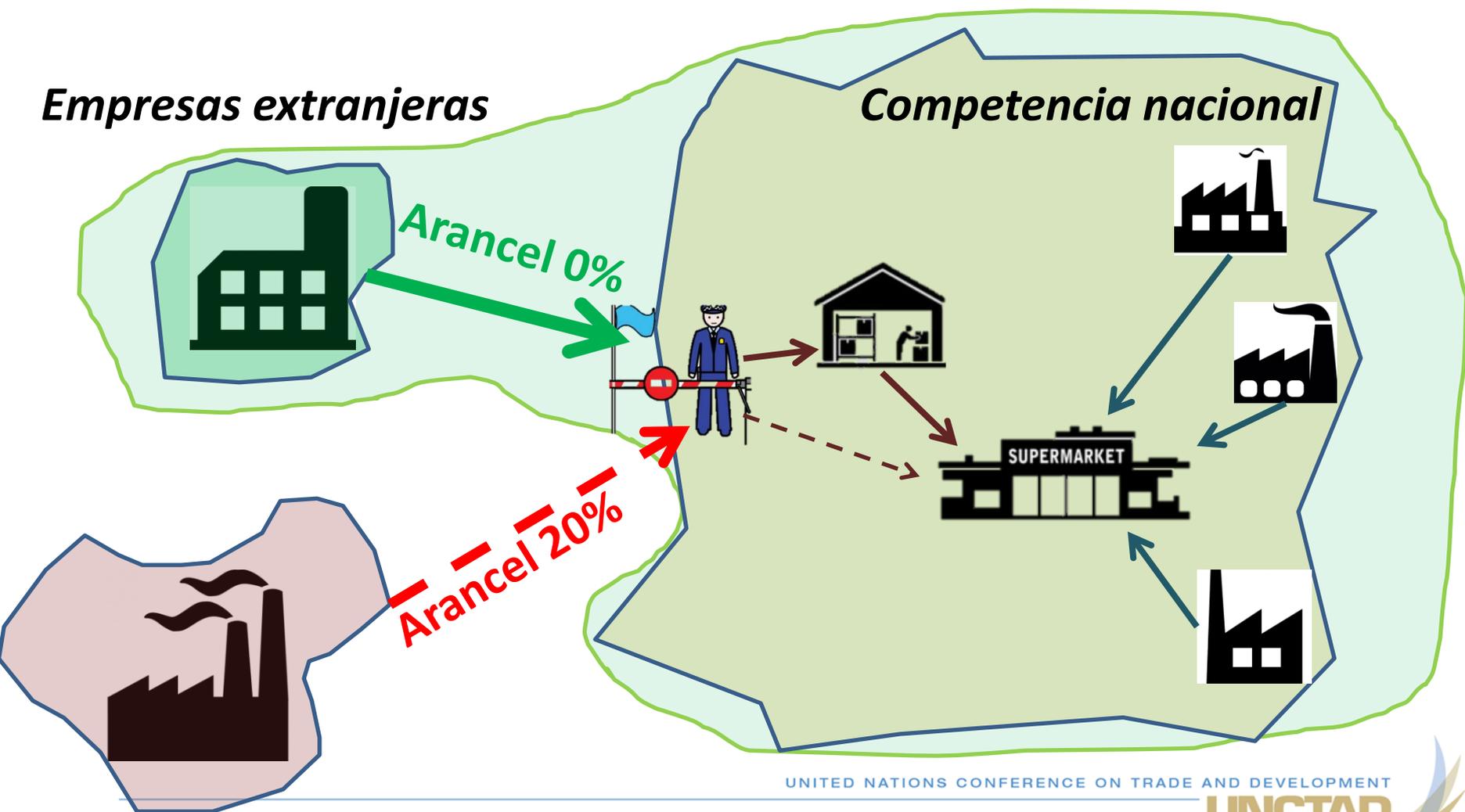
## → Aranceles y acuerdos regionales de libre comercio

*Empresas extranjeras*

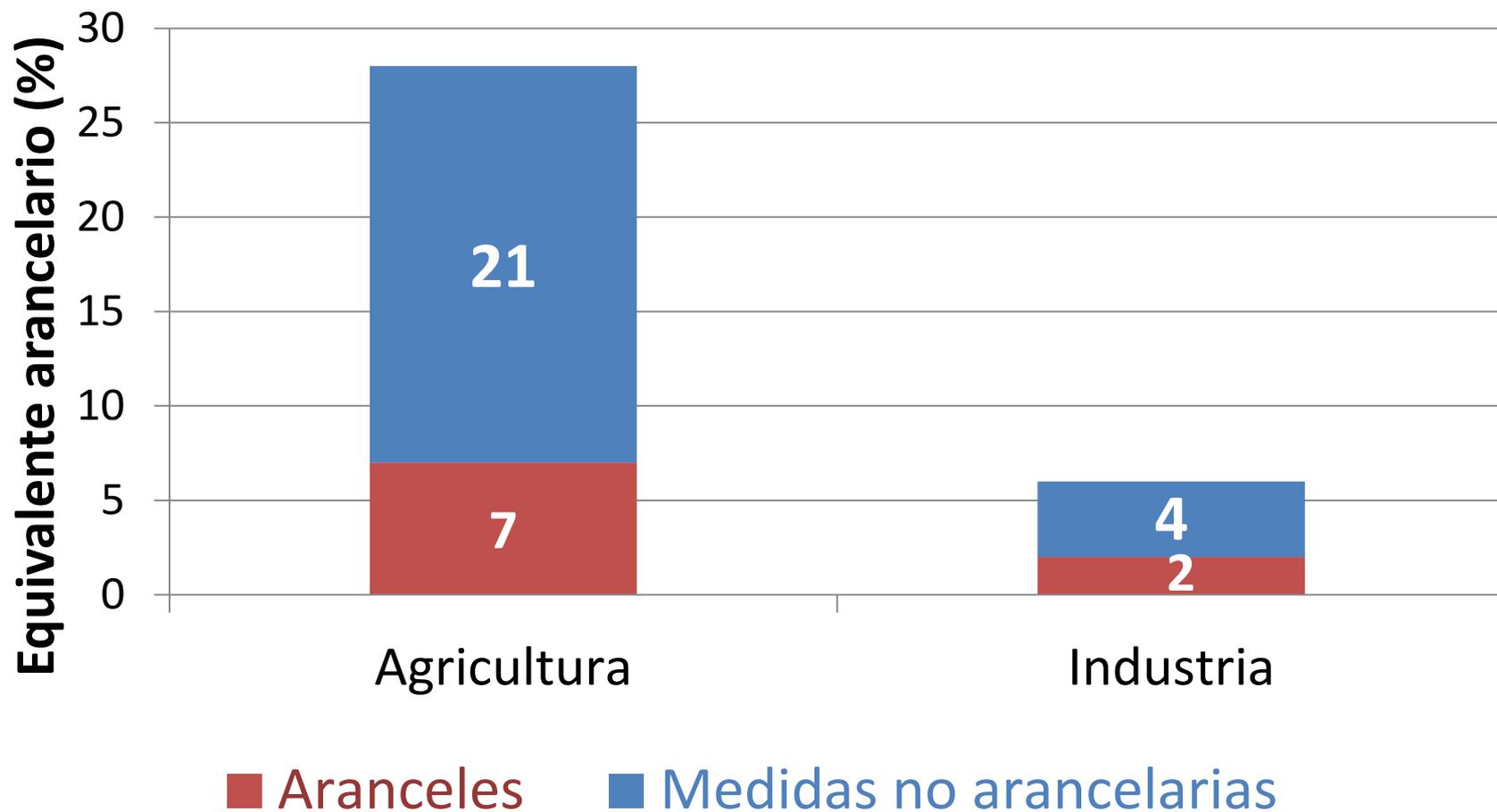
*Competencia nacional*

Arancel 0%

Arancel 20%



## El impacto de MNA es más grande que los aranceles



Fuente: UNCTAD, 2012

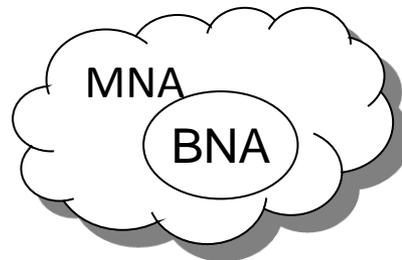


# Comentario sobre definiciones...

- **Definición de MNA de UNCTAD / GNTB-MAST:**

- *"Las MNA son medidas de gobierno, a excepción de los aranceles, que pueden tener consecuencias sobre el comercio internacional de bienes, al afectar las cantidades transadas, los precios, o ambos."*

→ concepto neutral!



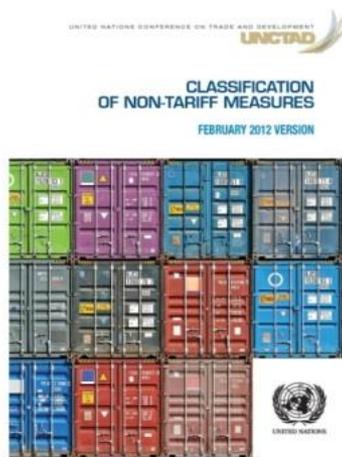
*Que tipos de medidas hay?*



# UNCTAD-MAST clasificación:

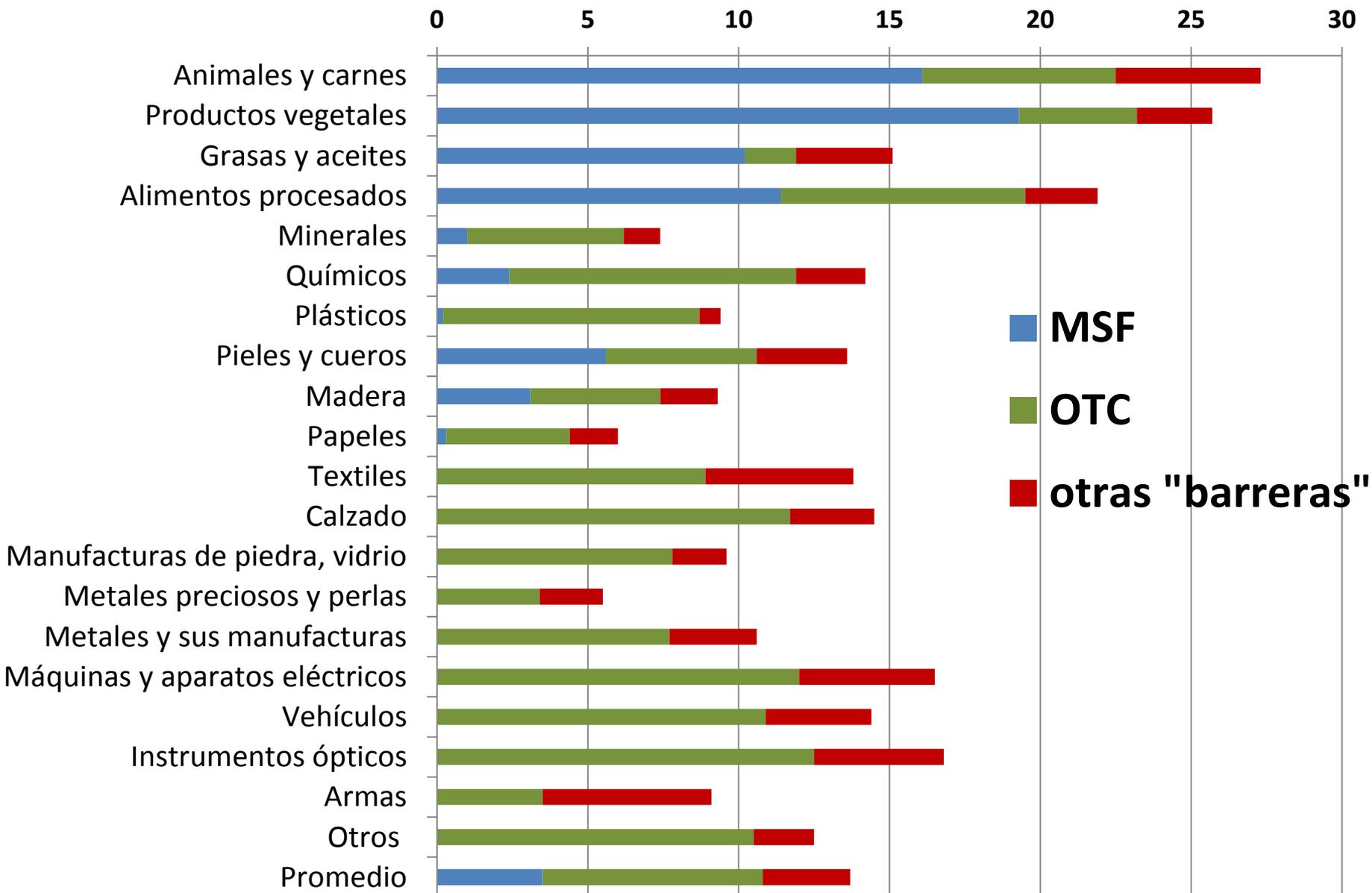
## Un lenguaje en común

Clasificación iniciada por UNCTAD y acordado con el "Multi Agency Support Team" (FAO, FMI, ITC/CCI, OCDE, UNCTAD, ONUDI, Banco Mundial, OMC)



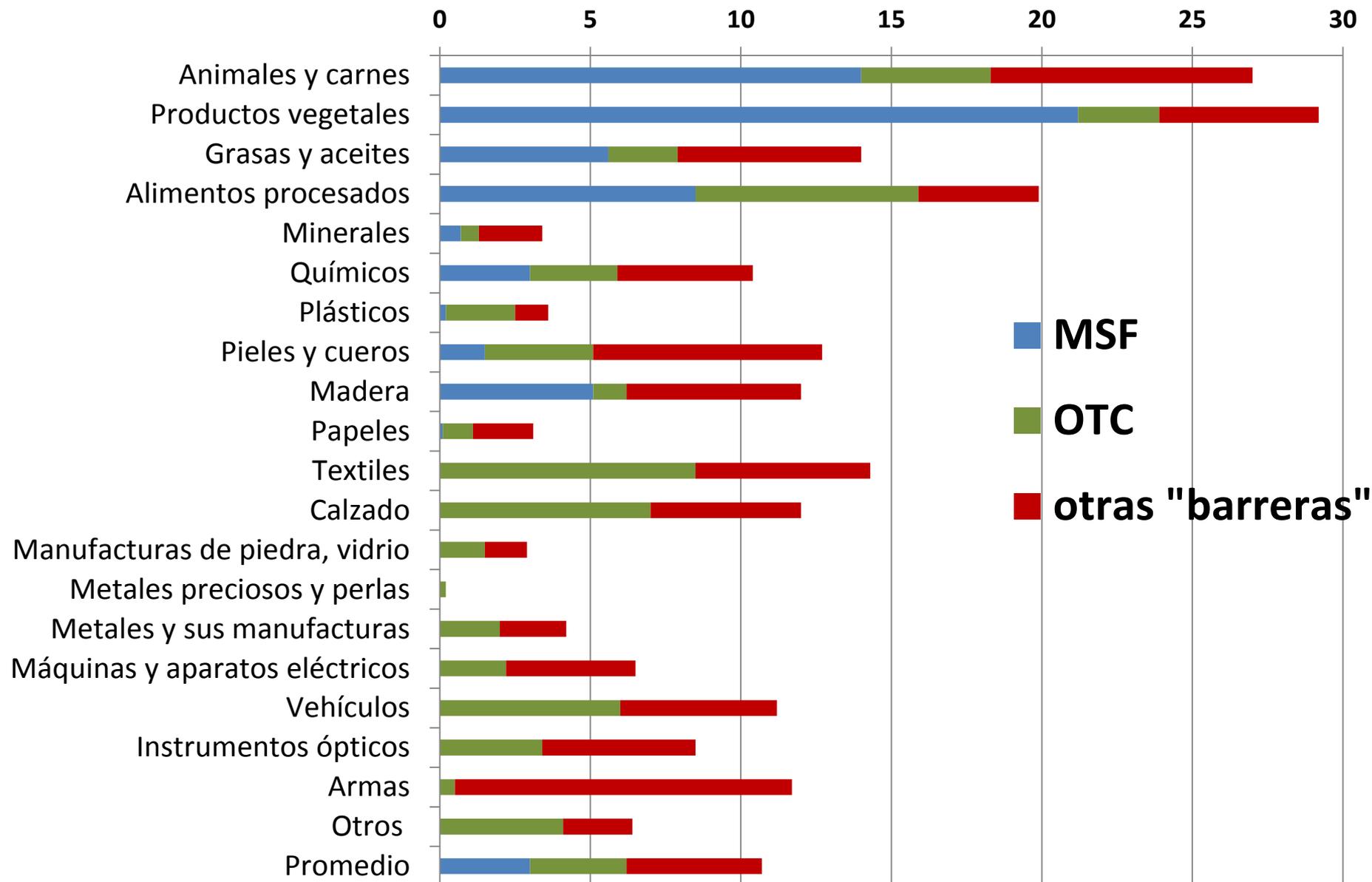
Medidas de importación	<b>Medidas técnicas</b>	A	Medidas sanitarias y fitosanitarias (MSF)
		B	Obstáculos técnicos al comercio (OTC)
	C	Inspecciones pre-embarco y otras formalidades	
	<b>Medidas no técnicas</b>	D	Medidas de defensa/protección comercial
		E	Licencias, cuotas, prohibiciones, y otras de cantidad
		F	Medidas de control de precios, incluye cargos, tasas
		G	Medidas financieras
		H	Medidas que perjudican la libre competencia
		I	Medidas de inversión relacionadas con el comercio
		J	Restricciones de distribución
		K	Restricciones a los servicios de post-venta
		L	Subvenciones
		M	Compras de Gobierno
		N	Propiedad Intelectual
O		Reglas de Origen	
<b>Medidas exportación</b>	P	Medidas de exportación	

# Equivalente ad valorem de MNA: Promedio mundial, por sector



Fuente: Cadot, Gourdon, Asprilla, Knebel, Peters in UNCTAD, 2015

# Equivalente ad valorem de MNA: América Latina, por sector



Fuente: Cadot, Gourdon, Asprilla, Knebel, Peters in UNCTAD, 2015

# Diferentes medidas – diferentes estrategias

- "Barreras"

licencias no automáticas, cuotas, impuestos discriminatorios

- Motivos proteccionistas y discriminatorios
  - eliminación? (parecido a aranceles)
  - *Ámbito de ministerios de comercio y industria*

- Medidas técnicas: MSF y OTC

- Motivos de protección de salud y medio ambiente
  - MNA necesarios que se quedarán
  - No *deberían* discriminar entre productores domésticos y extranjeros
  - ~~eliminación~~ armonización
  - *Ámbito de ministerios de salud, agricultura, ...*



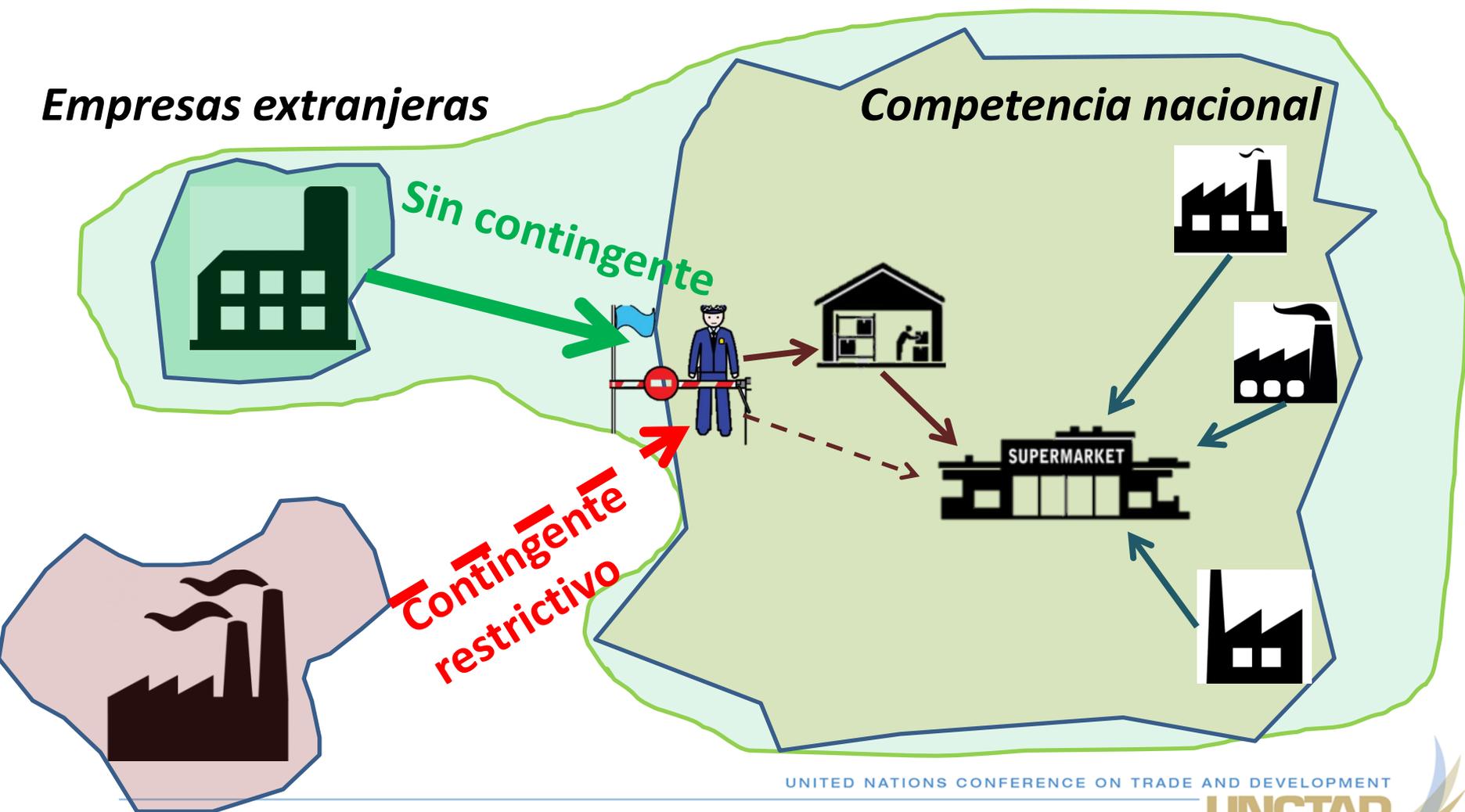
→ "**Barreras clásicas**" al comercio "**en frontera**"  
→ **Similar a los aranceles**

**Empresas extranjeras**

**Competencia nacional**

**Sin contingente**

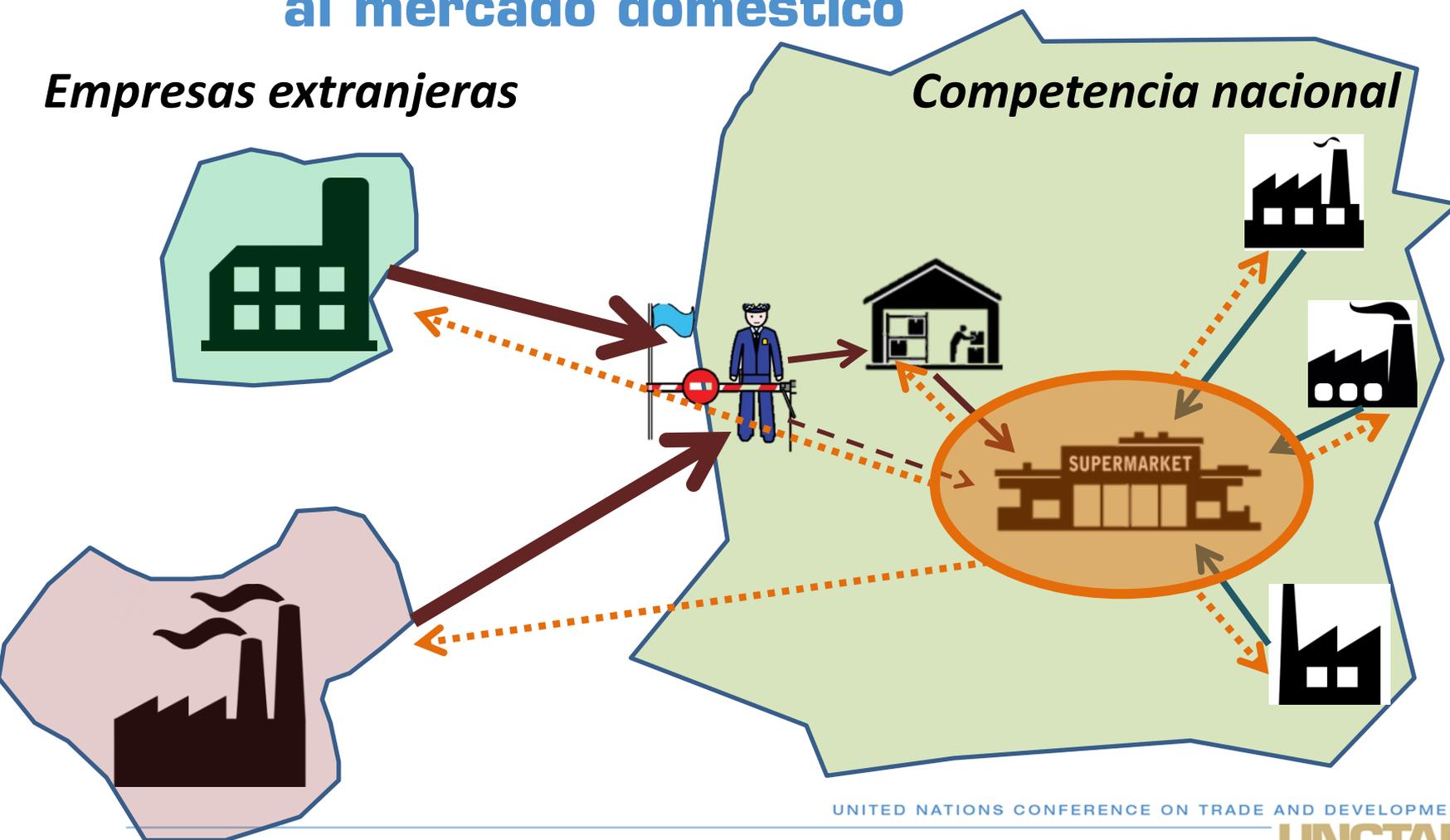
**Contingente restrictivo**



- **Medidas MSF/OTC "detrás de la frontera"**
- **aplicación no discriminatoria al mercado doméstico**

*Empresas extranjeras*

*Competencia nacional*



## → **Medidas MSF/OTC "detrás de la frontera": Convergencia internacional. Cómo?**

- Requisitos a base de **estándares internacionales**
  - Maximizan la competencia con empresas extranjeras
  - criterios científicos (MSF): equilibrio entre beneficio y costo
- Requisitos **regionales**
  - Pueden fomentar la competencia regional *a costa de importaciones y exportaciones* extra-regionales
  - Mejor: acuerdos de equivalencia o reconocimiento de procedimientos de evaluación de conformidad
- Requisitos adoptados de **países desarrollados**
  - Requisitos *demasiado exigentes* pueden aumentar precios y amenazar productores domésticos
- Requisitos **nacionales**
  - *Reducen* la competencia de empresas extranjeras
  - Pueden tener justificación respecto a riesgos particulares del país

# Conclusiones

- El efecto agregado de medidas no arancelarias es más grande que los aranceles
- El uso y la importancia de **requisitos técnicos** (MSF y OTC) está aumentando!
- De MNA y de la estrategia de **convergencia** (de requisitos técnicos) resultan efectos para la competencia
- Se necesita **coherencia** de políticas nacionales, entre ministerios/autoridades responsables para comercio/industria, salud, agricultura, medio ambiente -- y competencia



# Qué ofrece la UNCTAD?

<http://unctad.org/ntm>

Apoyo a procesos políticos

Investigación

Diseminación

Colección

Concepto

- *Análisis de integración regional respecto a la armonización y al impacto de MNA*
- *Investigación y publicaciones sobre tendencias globales y efectos de MNA*
- *Libre acceso a datos sobre MNA:*
  - [www.i-tip.org](http://www.i-tip.org) (disponible en 2016)
  - [www.wits.worldbank.org](http://www.wits.worldbank.org)
- *Colección de datos: cobertura de 90% del comercio internacional en 2016*
- *Desarrollo de definición, clasificación y metodología*

# UNCTAD

PROSPERITY FOR ALL

[www.unctad.org](http://www.unctad.org)



UNITED NATIONS  
UNCTAD