



SISTEMA ECONÓMICO
LATINOAMERICANO
Y DEL CARIBE



Palabras de la Econ. Virginia Cartaya, Encargada de la Secretaría Permanente del SELA

Cooperación Económica y Técnica

Seminario sobre estrategias y metodologías de articulación productiva, "clusters" y consorcios de exportación: Experiencias Caribeñas y Centroamericanas.

Caracas, Venezuela.

21 y 22 de julio de 2016

SP/SEMAP-CE:ECC/DT No. 1-16

Copyright © SELA, julio de 2016. Todos los derechos reservados.
Impreso en la Secretaría Permanente del SELA, Caracas, Venezuela.

La autorización para reproducir total o parcialmente este documento debe solicitarse a la oficina de Prensa y Difusión de la Secretaría Permanente del SELA (sela@sela.org). Los Estados Miembros y sus instituciones gubernamentales pueden reproducir este documento sin autorización previa. Sólo se les solicita que mencionen la fuente e informen a esta Secretaría de tal reproducción.

Honorable Señor Nilo Dytz, Encargado de Negocios de la Embajada de Brasil en la República Bolivariana de Venezuela y Representante de la Presidencia del Consejo Latinoamericano del SELA;

Honorables Señores Embajadores y Representantes de los Estados Miembros del SELA;

Honorables Señores Representantes Regionales y Subregionales de América Latina y el Caribe;

Honorables Señores Representantes de Organismos Internacionales acreditados en la República Bolivariana de Venezuela;

Honorables Representantes de los Puntos Focales Gubernamentales y Empresariales de PYMES de América Latina y el Caribe;

Distinguidos invitados y observadores;

Señoras y señores:

En nombre del Secretario Permanente del Sistema Económico Latinoamericano y del Caribe (SELA), Embajador Roberto Guarnieri, permítanme darles la más cordial bienvenida a este "Seminario sobre estrategias y metodologías de articulación productiva, *cluster* y consorcios de exportación: Experiencias Caribeñas y Centroamericanas" .

Quiero expresar mi especial agradecimiento a todas las delegaciones y ponentes que amablemente aceptaron nuestra invitación para participar en este encuentro subregional con el que se espera contribuir con el fortalecimiento de las capacidades institucionales gubernamentales y empresariales, en la región.

El presente seminario constituye una oportunidad extraordinaria para explorar actividades de cooperación en el más amplio sentido de la palabra. Los *Cluster* y consorcios de exportación son instrumentos muy poderosos para incrementar el tamaño de los mercados, estimular la productividad y consolidar la competitividad de las empresas en la región, al tiempo que favorecen los procesos de encadenamiento productivo.

En este sentido, estamos convencidos del aporte que la actividad del día de hoy incorporará a los procesos de integración, en lo inmediato, a través de la difusión de experiencias y actividades de asesoría, y en lo subsiguiente, a través de las distintas actividades de cooperación y toma de decisiones que estimulen el

2

comercio intraindustrial entre los países y especialmente el que se produce a través de las PYMES.

No cabe duda sobre la importancia y el extraordinario potencial que tienen las micro, pequeñas y medianas empresas en América Latina y el Caribe, para contribuir con el desarrollo económico y social, y con el bienestar de los sectores más vulnerables de la sociedad, dado que este tipo de empresas representan entre el 95% y el 99% de las empresas en nuestra región, y aportan aproximadamente el 67% de los empleos. Sin embargo, la participación de las MIPYMES en el total de las exportaciones regionales se ubica en niveles relativamente bajos, entre el 5 y el 10% de las exportaciones totales, de manera que para que este tipo de empresas contribuyan a dinamizar la economía se requiere que incrementen su capacidad productiva y su presencia en los mercados internacionales.

Mantener esa dinámica y ese potencial requiere de un gran esfuerzo que promueva, por un lado, alianzas estables y duraderas entre el sector público y el sector privado y por el otro, estimular las relaciones de cooperación inter-empresariales. En este sentido, cabe destacar que existen iniciativas de diverso alcance que apuntan a esa dirección. Algunas de ellas buscan identificar los clúster de exportación, desde los propios países de la región así como desde organismos multilaterales o mecanismos de integración.

En esta oportunidad me quiero referir especialmente a una iniciativa muy interesante que se adelanta desde el MERCOSUR a través del GIP (Grupo de Integración Productiva) y que puede servir de referencia para el impulso de programas similares en la región caribeña y centroamericana.

El GIP es un grupo de trabajo conformado por funcionarias y funcionarios de los Estados Parte del MERCOSUR con la labor de generar y coordinar iniciativas dirigidas a la mejora de la competitividad de las cooperativas, micro, pequeñas y medianas empresas del MERCOSUR mediante la Integración Productiva como uno de los ejes para el desarrollo del bloque. Entre las actividades que desarrolla el GIP destacan aquellas vinculadas a la promoción de la asociatividad empresarial, la creación de instrumentos de apoyo técnico-financiero y la articulación con distintas instancias gubernamentales para la implementación de proyectos de integración productiva.

Este grupo ha logrado recopilar gran cantidad de información que permite crear mapas productivos e identificar *cluster* de exportación de manera interactiva. La información contenida en esa base de datos resulta de interés no solo para el diseño de políticas públicas, sino para el propio "autodescubrimiento" del sector privado. Temas relacionados con el financiamiento y el apoyo de programas

especiales también pueden recibir el soporte de estas iniciativas a través de sus plataformas y generación de redes de cooperación.

Quiero también hacer referencia al trabajo que, desde la Secretaría Permanente del SELA, se ha desarrollado en esta dirección. Entre los principales antecedentes se encuentra la propia experiencia acumulada durante los últimos 15 años, a través de la realización de diferentes talleres y seminarios relacionados con la internacionalización de la PYMES.

La descripción de las actividades desarrolladas por la Secretaría Permanente en el ámbito de la articulación productiva, *cluster*, consorcios de exportación, asociatividad y cadenas de valor de las PYMES, se encuentra en el portal especializado del Programa Regional Latinoamericano y Caribeño para la Pequeña y Mediana Empresa (Programa SELA-PYMES)

La Secretaría Permanente del SELA también ha propiciado encuentros para abordar la temática de la internacionalización de las PYMES, precisamente porque la agrupación de las MIPYMES bajo la figura de marcas paraguas, la certificación de calidad y el apoyo en las negociaciones con grandes compradores internacionales es esencial para poder satisfacer los requerimientos para la entrada en mercados extra-regionales.

De allí la importancia de fomentar la unidad y el trabajo armónico de todos los actores involucrados en el desarrollo de las MIPYMES y lograr alianzas público – privadas y la cooperación inter-empresarial. Propiciar ese entorno colaborativo y cooperativo es vital para el progreso de las MIPYMES y a través de ellas, contribuir al desarrollo y el progreso económico y social.

Hoy contamos con la presencia de un reconocido grupo de expertos que nos podrán brindar una amplia panorámica sobre las potencialidades de exportación, competitividad, y ambiente de negocios en la región. También tendremos la oportunidad de revisar las políticas públicas para el Fomento de la Articulación productiva, la formación de *clusters* y consorcios de exportación, tanto en el Caribe como en Centroamérica.

En lo personal creo que las oportunidades de complementariedad productiva y realización de negocios siguen siendo extraordinarias, pues la región cada vez más se mira de forma integral; como un bloque, como un organismo funcional interdependiente cuyos objetivos no son incompatibles. En parte, el evento del día de hoy, sirve para reconocer y armonizar los intereses individuales de forma de incrementar el bienestar de nuestros pueblos.

4

Nuevamente, permítanme agradecerles a todos por su presencia, y a los funcionarios de la Secretaría Permanente del SELA, por haber hecho posible la organización de este encuentro.

Finalmente, sólo me resta desearles el mayor éxito en las deliberaciones que iniciaremos en breve y estamos seguros que las mismas se materializarán en un productivo intercambio de ideas en función de la promoción y el estímulo de las MIPYMES en América Latina y el Caribe.

Muchas gracias.