



INADEM
INSTITUTO NACIONAL DEL EMPRENDEDOR

REUNION REGIONAL SOBRE INNOVACION, COMPETITIVIDAD Y PRODUCTIVIDAD

SELA-MINISTERIO DE LA PRODUCCION

**¿DEBERIA HABER UN APOYO
ESTRATEGICO PARA LAS MICRO Y
PEQUEÑAS EMPRESAS TRADICIONALES?**

Lima, Perú. Mayo 5, 2015.

**ESTRATEGIA
DEL INADEM**

**Mejoramiento de
la Productividad**

1. Financiamiento

I N A D E M

PRINCIPLES

2. Tecnología

**6. Desarrollo
regional y sectorial**

Transparencia

Eficiencia

**Participación
Ciudadana**

**Orientación a
Resultados**

**3. Habilidades
Empresariales**

**5. Acceso a Cadenas
Globales de Valor**

**Gobierno Cercano
y Moderno**

4. Información

**Promoción de la
Perspectiva de Género**

INNOVACIÓN

Sin embargo, parece haber un consenso creciente hacia el hecho que apoyar a las MIPYMES solo por su condición de tamaño, pudiera no ser una buena política después de todo, ya que cuando se da apoyo a una empresa basado únicamente en consideraciones de tamaño, no se pueden asegurar resultados positivos en cuanto a incrementos en productividad, creación de empleos y contribución al crecimiento económico.





Entrepreneurship in Latin America

Many companies and little innovation

-Lederman et al.



Cambiar el paradigma actual que enfatiza el apoyo a las empresas pequeñas por uno que se centre en el respaldo a las empresas jóvenes y de nueva creación.

Hallazgos e implicaciones de política:



Enfocarse en emprendedores innovadores, aquellos que se involucran en emprendimientos de alto impacto y alto crecimiento



No olvidar a las Medianas Empresas, las cuales son dirigidas por los emprendedores más dinámicos. También son las que más probabilidades tienen de involucrarse en varias formas de innovación.

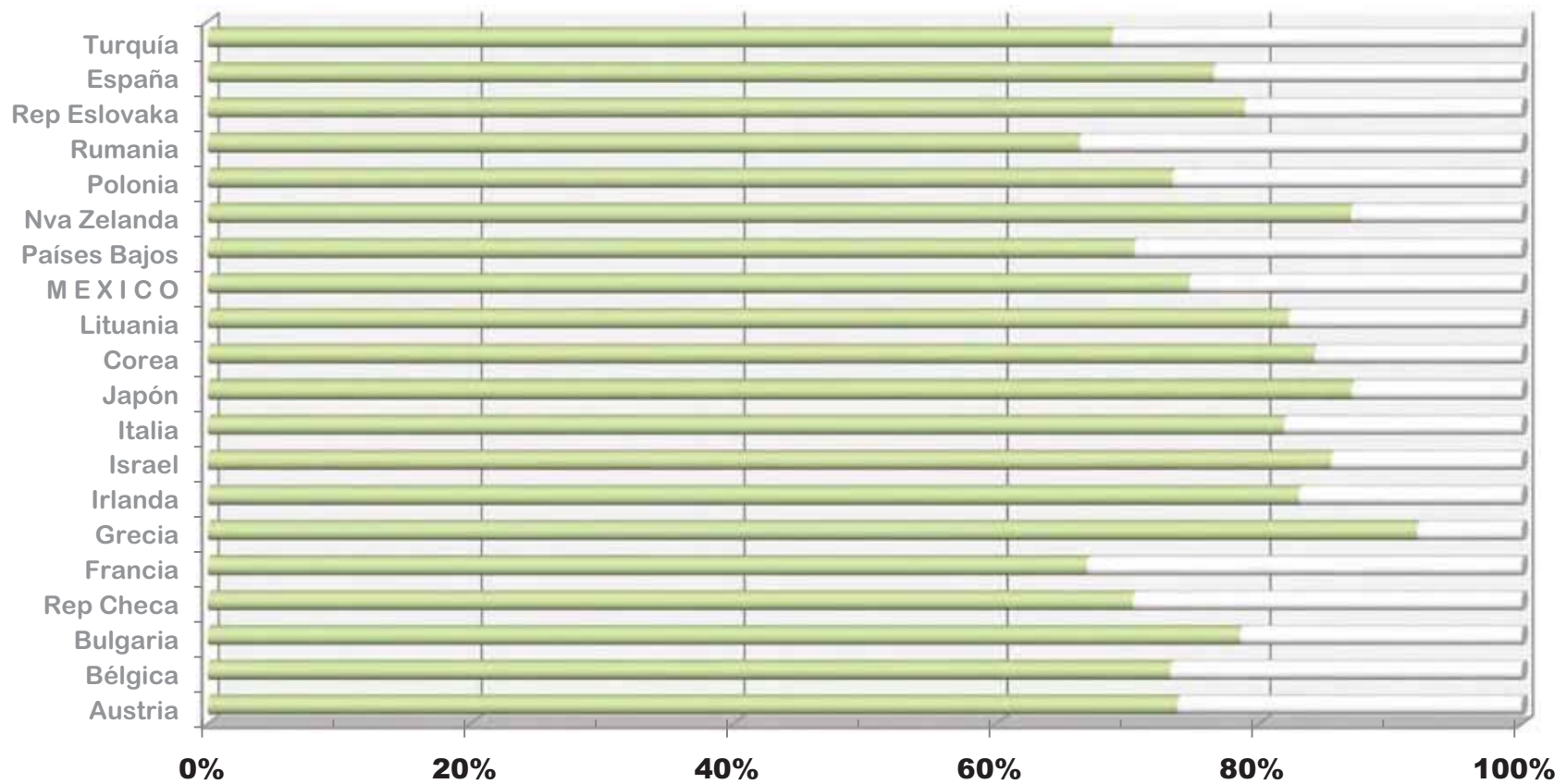


Concentrarse en construir un entorno favorable en el que los emprendedores pueden surgir, competir e innovar.

CONTRIBUCIÓN DE LAS MIPYMES AL EMPLEO



Las MIPYMES son importantes para todas las economías del mundo porque contribuyen de manera significativa al empleo

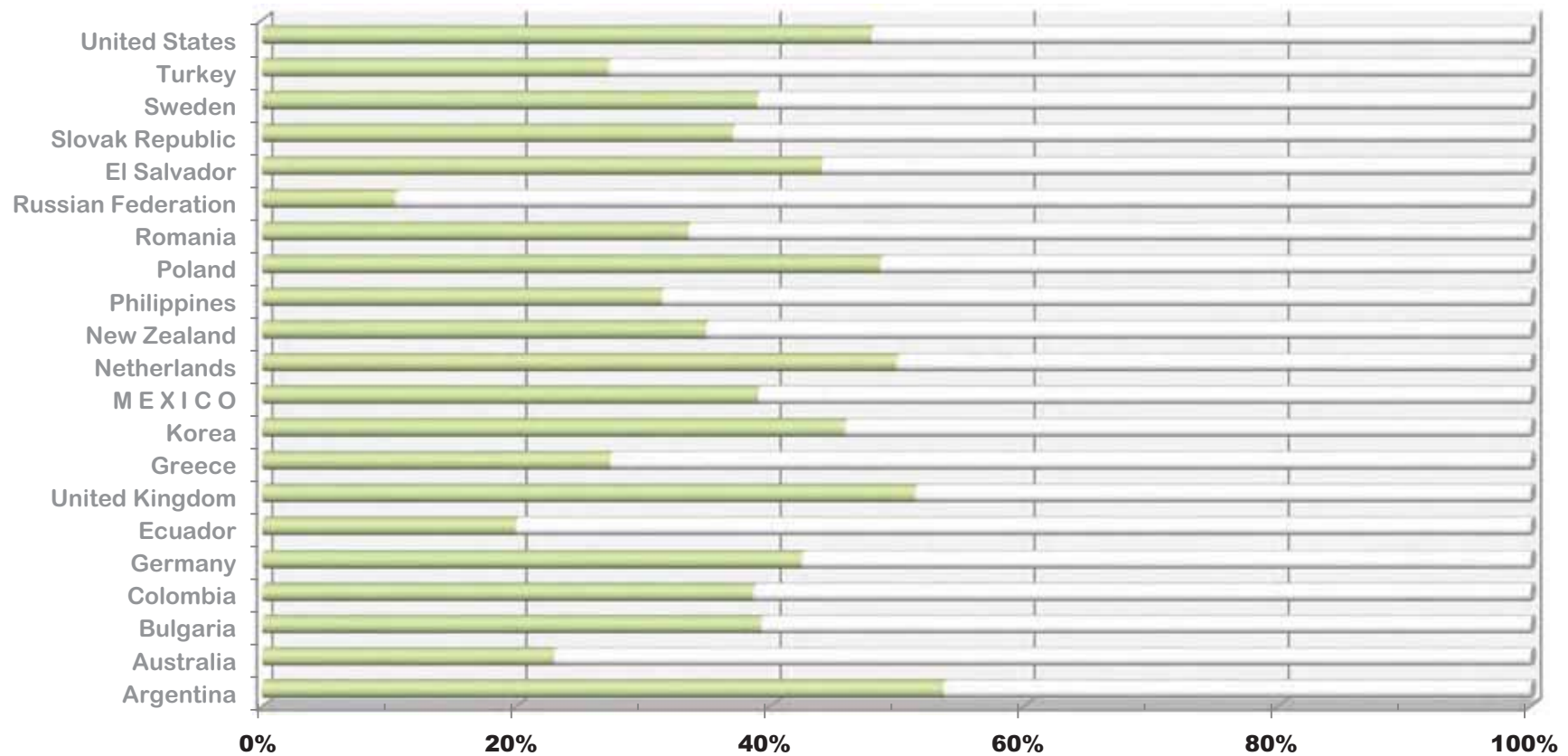


Fuente: OCDE 2014

CONTRIBUCIÓN DE LAS MIPYMES A LA PRODUCCIÓN



La contribución de las MIPYMES al PIB es de menor importancia que aquella al empleo, pero aún así relevante



Fuente: Ayyagari et al. - World Bank Policy Research Working Papers



Global Entrepreneurship

And the successful growth strategies of early-stage companies

-World Economic Forum Reports



... la contribución del sector de los nuevos emprendimientos al crecimiento global de la economía se concentra en un número muy pequeño de compañías.

Hallazgos e implicaciones de política:



Los Gobiernos pueden diseñar políticas para apoyar al reducido elite que es responsable por un alto porcentaje del crecimiento



El top 1% de las compañías de entre las 380,000 empresas entrevistadas en los 10 países contribuyen con 44% de los ingresos totales, 40% de los empleos y 20% del crecimiento



Hay una baja probabilidad de que las empresas con altas tasas de crecimiento en sus años iniciales sostengan estas altas tasas más allá de un periodo de los 2 o 3 años subsecuentes

A tale of two Mexicos:

Growth and prosperity in a two speed economy

-McKinsey Global Institute



En tiempos buenos y malos, es el estancamiento del gran universo de empresas tradicionales el que limita el crecimiento del PIB y la productividad

Hallazgos e implicaciones de política:



La productividad ha crecido 5.8% anual en las grandes empresas, pero ha caído 6.5% anual en las empresas tradicionales



La productividad decreciente en un vasto número de pequeñas empresas tradicionales no ha hecho sino contrarrestar los avances de las compañías modernas en el promedio nacional



Se debe fomentar la expansión y la contratación en las empresas del sector moderno

SMEs, Entrepreneurship and Innovation

-OECD Innovation Strategy



Las MIPYMES innovan, pero en promedio no tanto como las grandes empresas y también están menos involucradas en colaboración para actividades de innovación.

Hallazgos e implicaciones de política:



Hay una distribución desigual de la innovación entre empresas nuevas y pequeñas: Alto potencial de crecimiento vs Empresas Tradicionales
Las políticas deben distinguir claramente entre estos 2 grupos



Las MIPYMES innovan menos que las grandes empresas en una gama de categorías que incluyen innovación de productos, de procesos, innovación no tecnológica, productos nuevos en el mercado así como colaboración en actividades de innovación



Las empresas pequeñas no innovan por sí mismas sino en colaboración con sus proveedores, clientes, competidores, universidades, órganos de investigación y otros



Para ser exitoso en incrementar la productividad y competitividad, los Gobiernos de Latinoamérica y el Caribe, pero también los Gobiernos de economías emergentes en otras regiones, deben enfocar sus políticas de MIPYMES principalmente en los emprendedores y empresas jóvenes, innovadoras, de alto impacto y modernas y enfocarse menos en empresas pequeñas, tradicionales, no innovadoras y viejas.

El Gobierno de México está de acuerdo completamente con estas recomendaciones de política y de manera acorde ha reforzado acciones y estrategias para apoyar a emprendedores y empresas jóvenes, innovadoras, modernas y de alto crecimiento, y continúa trabajando para desarrollar un entorno favorable en el que los emprendedores puedan surgir, competir e innovar.

Incubadoras, Aceleradoras y Espacios de Colaboración en México



Incubadoras
Básicas

237



Incubadoras de
Alta Tecnología

18



Espacios de
Colaboración

3



Aceleradoras

23

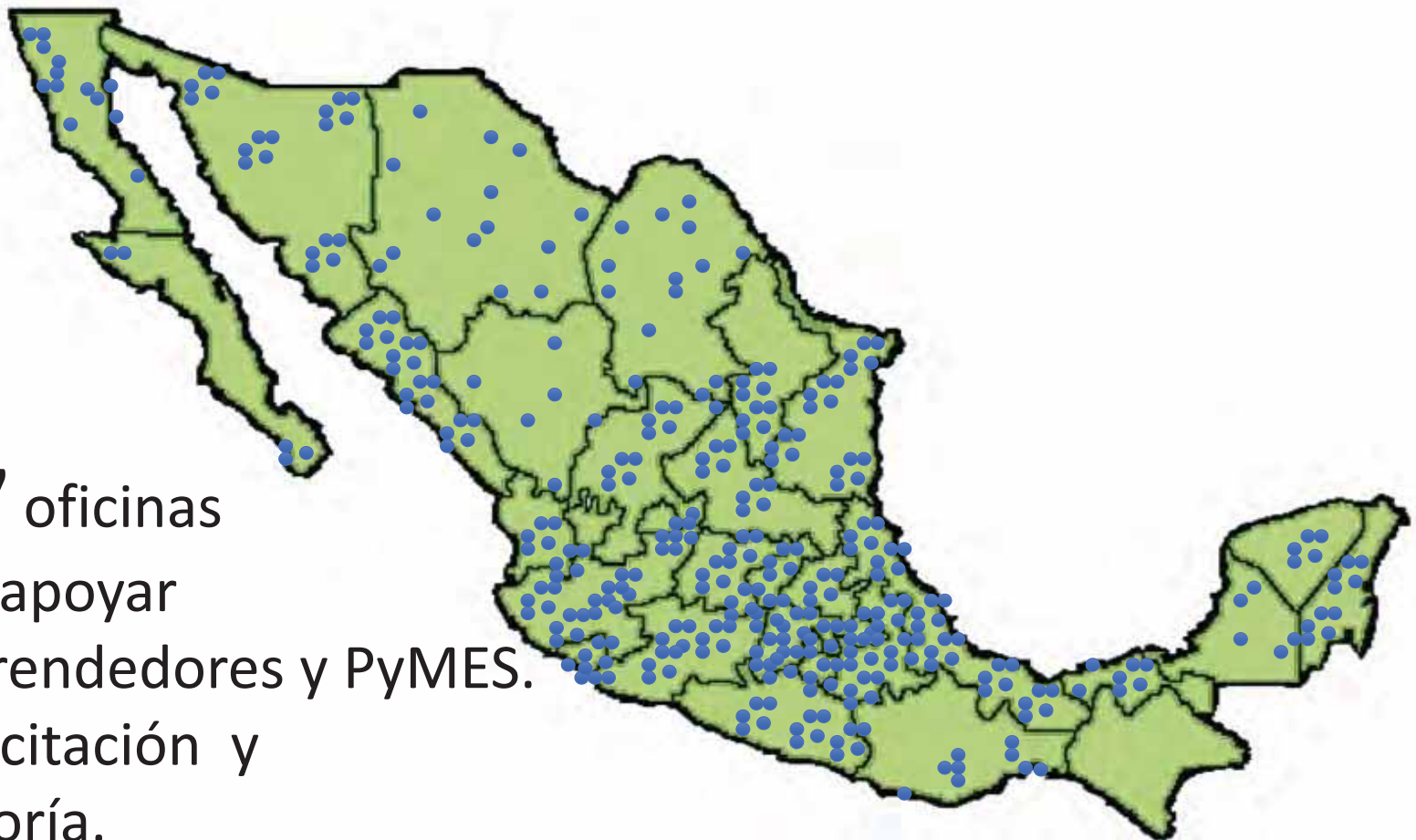
Parques Tecnológicos



Más de
33
Parques
Tecnológicos

Oficinas de la “Red para Mover a México”

427 oficinas
Para apoyar
Emprendedores y PyMES.
Capacitación y
Asesoría.



Fondos de Capital de Riesgo

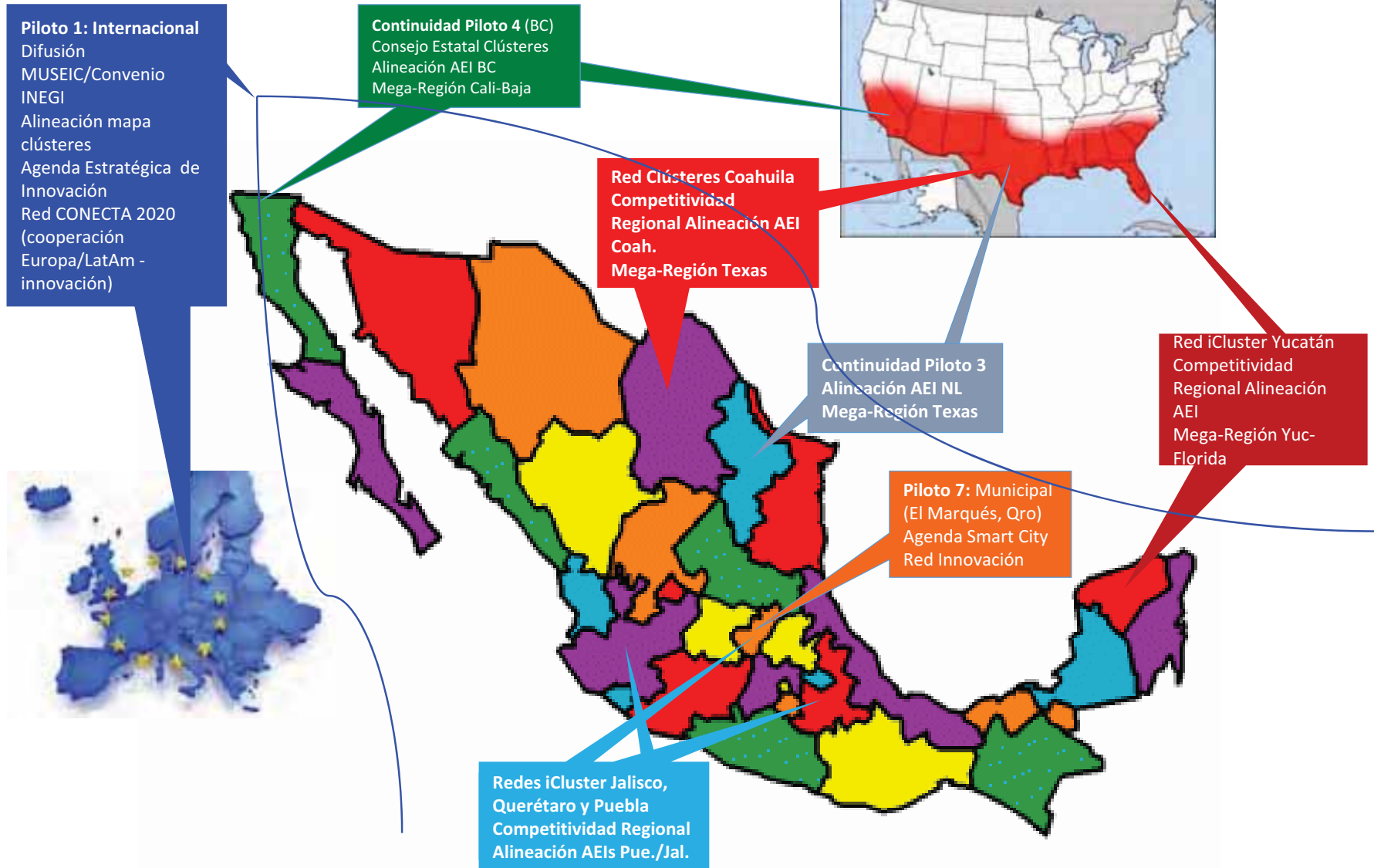
Hemos creado en 2 años más de 30 Fondos de Capital Semilla y para Etapas Tempranas

| Operador | Nombre del Fondo | Enfoque | Vintage | Monto levantado | Monto invertido | Capital disponible* |
|--------------|-----------------------------------|----------|---------|-----------------|-----------------|---------------------|
| 1 | Fondo Emprendedores Conacyt Nafin | México | 2003 | 17.04 | 17.04 | - |
| 2 | eCompanies | México | 2000 | 7.00 | 7 | - |
| 3 | fondo.com | México | 2000 | 3.00 | 3 | - |
| 4 | Venture Partners | México | 2012 | 6.60 | 6.60 | - |
| 5 | ON Ventures | México | 2014 | 8.21 | - | 8.21 |
| 6 | Bridge 37 Ventures | México | 2014 | 7.41 | - | 7.41 |
| 7 | ARCU Capital | México | 2014 | 18.52 | - | 18.52 |
| 8 | XB Ventures | México | 2014 | 7.56 | - | 7.56 |
| 9 | Capital Indigo | México | 2014 | 11.11 | - | 11.11 |
| 10 | Latin Idea | México | 2014 | 7.63 | - | 7.63 |
| 11 | Soldiers Fields Angel | México | 2014 | 2.08 | - | 2.08 |
| 12 | Hattery-Brainstorm | México | 2014 | 7.59 | - | 7.59 |
| 13 | E Capital | México | 2014 | 8.59 | - | 8.59 |
| 14 | Ideas y Capital | México | 2014 | 7.56 | - | 7.56 |
| 15 | Fazenda | México | 2014 | 11.11 | - | 11.11 |
| 16 | Founders into Funders | México | 2014 | 7.41 | - | 7.41 |
| 17 | VK Ventures | México | 2014 | 0.74 | - | 0.74 |
| 18 | Fondo Fenix | México | 2014 | 7.41 | - | 7.41 |
| 19 | Function Partners | México | 2014 | 7.41 | - | 7.41 |
| 20 | Proteus International | México | 2014 | 7.41 | - | 7.41 |
| 21 | 500 Start Ups Mx | México | 2014 | 5.82 | - | 5.82 |
| 22 | FOJAL | México | 2014 | 3.56 | - | 3.56 |
| 23 | ALEB Investments | México | 2014 | 2.22 | - | 2.22 |
| 24 | Angel Ventures Mexico | México | 2014 | 10.52 | - | 10.52 |
| 25 | InvetMx | México | 2014 | 9.26 | - | 9.26 |
| 26 | Stella Maris | México | 2014 | 9.00 | - | 9.00 |
| 27 | DILA Capital | México | 2014 | 7.63 | - | 7.63 |
| 28 | Nazca | Regional | 2014 | 7.41 | - | 7.41 |
| 29 | PC Capital | Mexico | 2014 | 12.52 | - | 12.52 |
| 30 | Naranya | México | 2014 | 7.56 | - | 7.56 |
| TOTAL | | | | 236.87 | 33.64 | 203.23 |

* No incluye cobro de comisiones.

Nota: Los fondos de seed capital son en pesos. Se usó un TC de 13.5 para comparar con la Tabla 18

Fortalecimiento de clusters: el proyecto i CLUSTER



Visión



**Modelo de Ecosistema
Globalizado**



**De un modelo de
ecosistema local
y regional**

El INADEM comparte totalmente la visión de promover la **innovación a través de start ups y empresas jóvenes**, por lo tanto nosotros:



Facilitamos el acceso al financiamiento para startups innovadores y emprendedores



Apoyamos proyectos de innovación de las MIPYMES que colaboran con el sector académico



Fomentamos el desarrollo de emprendedores de alto crecimiento



Promovemos programas de incubación y aceleración para emprendedores de alto impacto



Apoyamos estrategias de crecimiento para startups y MIPYMES en crecimiento

¿Que hacemos, nosotros economías en crecimiento, con empresas pequeñas, viejas, no innovadoras y tradicionales?



Constituyen la vasta mayoría de las empresas y proveen de cientos de miles de empleos tradicionales de baja calidad

Son un enorme apoyo para la contención de tensiones sociales, ya que son una válvula de escape contra la creciente desigualdad

Como los estudios lo demuestran, contrarrestan los avances en crecimiento del sector moderno e innovador de la economía
¿No hacemos nada para apoyarlas?

Si las apoyamos, ¿cuánto es suficiente? ¿cómo saber qué porcentaje de con lo que cuentan los gobiernos, debería ser canalizado a esta causa perdida? ¿es realmente una causa perdida desde el comienzo?

¿DEBERÍA HABER APOYOS PARA LAS EMPRESAS PEQUEÑAS Y TRADICIONALES?

Las empresas pequeñas y tradicionales también pueden hacer contribuciones importantes a la productividad nacional, especialmente si cientos de ellas mejoran



Impacto Social

Las microempresas en México contribuyen con el 42% de todos los empleos y el 95% de todas las empresas y están presentes en todos los sectores de la sociedad y la economía

Actitud Emprendedora

Muchas están dispuestas a transformar su negocio tradicional en uno de mayor competitividad, pero carecen de los recursos y conocimientos para lograrlo

Retornos a escala

Es menos costoso lograr una diferencia en estas empresas

Uso de Tecnología

Inversiones relativamente pequeñas en nuevas tecnologías como las TIC pueden impulsar la productividad empresarial y promover la innovación

Inclusión a la formalidad

Políticas de formalización pueden traer consigo beneficios que promueven aspectos más amplios de la productividad como la seguridad social

Mejoramiento de la productividad significa asegurarse que las oportunidades y el desarrollo lleguen a **cada región, cada sector y cada grupo de la población** bajo el principio de eficacia guiando la relación entre el gobierno y la sociedad.



¿Cómo lograr esta tarea masiva?



Diseñar mecanismos de apoyo de **amplio alcance** y bajo costo



Crear una estrategia integral que **combine los esfuerzos** de actores en diferentes niveles



Iniciar una **cruzada comprensiva de la OCDE** para proveer las herramientas y mecanismos para ello



Atraer la atención mundial para encontrar maneras de **no dejar atrás a las empresas pequeñas y tradicionales**

OBJETIVO DE LA RED

La implementación de un modelo de organización intergubernamental que aglutine las voluntades y esfuerzos de diversos agentes económicos para impulsar la productividad entre las MIPYMES y Emprendedores

Cobertura Anual

300,000 Emprendedores
180,000 MIPYMES



SERVICIOS

PARTICIPANTES

Información

Guía y Consejo

Articulación

Vinculación a apoyos públicos y privados

26 Instituciones Públicas

26 Instituciones Privadas

105 Programas de Apoyo

La productividad está en el centro de las actividades del INADEM para el apoyo de las MIPYMES



Queremos invitar al Partido del Trabajo en Pequeñas y Medianas Empresas y Emprendimiento de la OCDE para unirse a nosotros en este esfuerzo para encontrar medios y maneras para atender a las empresas pequeñas tradicionales no innovadoras, para que también ellas puedan contribuir al crecimiento de la productividad en economías emergentes.

Las MIPYMES tradicionales son apoyadas para adoptar nuevas Tecnologías de la Información y Comunicaciones para hacer la transición a una manera más productiva de operación

El Gobierno Federal destinará en promedio recursos anuales por US \$90 Millones, durante la administración del Presidente Enrique Peña, a través del Fondo Nacional Emprendedor para este propósito



Durante 2013, más de 30 mil empresas fueron apoyadas



Para 2014, alrededor de 32 mil ya han sido apoyadas

Tipos de Apoyos



Conectividad



Software



Hardware



Capacitación



Cadenas Productivas



Estrategias de Adopción



Technical Assistance

¡GRACIAS!



IVÁN ORNELAS

COORDINADOR GENERAL DEL ÁREA
INTERNACIONAL DEL INADEM

ivan.ornelas@inadem.gob.mx